

Wir sind ein in der Schweiz gut positioniertes Unternehmen, welches seinen Kunden Cloud Dienstleistungen anbietet. Wir suchen zum Aufbau unserer Verkaufsabteilung eine aufgestellte und motivierte Persönlichkeit als:

## **IT-Verkauf für Cloud Lösungen**

Ihre Hauptaufgaben:

- aktiver Verkauf und Kundenberatung im Bereich Cloud Lösungen
- Neukundenakquise sowie Auf- und Ausbau von langfristigen Kundenbeziehungen
- Effiziente und korrekte Bearbeitung von Anfragen und Aufträgen, Angebotsverfolgung
- Enge Zusammenarbeit mit dem Innendienst im Verkaufsprozess
- Persönliche Betreuung und Entwicklung von Projektgeschäftskunden
- Konsequentes Reporting und aktiver Informationsaustausch mit allen Schnittstellen

Ihr Profil

- Sie haben Erfahrung im Verkauf idealerweise im Bereich Cloud Lösungen
- Sie sind ein kommunikations- und abschlussstarkes Verkaufstalent, arbeiten selbständig und zuverlässig
- Sie kennen die Bedürfnisse unserer Hauptziele: IT-Dienstleistungen und -Produkte und können sich gut auf unterschiedlichste Ansprechpartner einlassen und diese lösungsorientiert beraten
- Sie können durch Ihre Kommunikationsstärke Interesse wecken, begeistern, Preise sowie Konditionen argumentieren, verhandeln und verkaufen
- Sie verfügen über eine hohe Kundenorientierung und binden Ihre Kunden langfristig durch excellenten Service
- Sie haben Freude an der IT-Technologie, am Verkauf und Kundenkontakt.

Ihre Möglichkeiten

Sie arbeiten selbständig, strukturiert, verantwortungsbewusst und können mit Ihrem Wissen und Ihren Ideen massgeblich zur Weiterentwicklung unserer Unternehmung beitragen. Sie übernehmen Verantwortung für Ihren Bereich und arbeiten in einem motivierten Team in einem angenehmen Arbeitsklima.

Fühlen Sie sich von dieser Herausforderung angesprochen? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail zur vertraulichen Einsicht.

BAMBUS EDV-Consulting GmbH  
Sabina Kauz  
+ 41 41 444 11 11  
[jobs@bambus.ch](mailto:jobs@bambus.ch)  
<http://www.bambus.ch>